

PRESSMEDDELANDE 19 AUGUSTI 2021

DELÅRSRAPPORT ANDRA KVARTALET 2021**REKORDHÖGA INTÄKTER OCH EBITDA ANDRA KVARTALET 2021****ANDRA KVARTALET**

- Intäkterna ökade med 27,7% till €55,8 miljoner (43,7).
- EBITDA ökade med 40,1% till €9,9 miljoner (7,1).
- EBITDA-marginalen ökade till 17,7% (16,1%).
- EBIT ökade med 37,5% till €7,8 miljoner (5,7).
- Resultat efter skatt ökade med 53,7% till €6,9 miljoner (4,5).
- Vinst per aktie ökade med 56% till €0,14 (0,09).

SEX MÅNADER

- Intäkterna ökade med 34,2% till €103,9 miljoner (77,4).
- EBITDA ökade med 50,3% till €18,4 miljoner (12,3).
- EBITDA-marginalen ökade till 17,8% (15,8%).
- EBIT ökade med 49,3% till €14,3 miljoner (9,6).
- Resultat efter skatt ökade med 84,9% till €13,0 miljoner (7,0).
- Vinst per aktie ökade med 93% till €0,27 (0,14).

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER OCH EFTER KVARTALET UTGÅNG

- Intäkterna ökade med 27,7% från andra kvartalet 2020 till följd av stark utveckling i alla segment och förvärvet av BtoBet, en ledande sportboksleverantör, i september 2020.
- Organisk tillväxt på 21,6% från andra kvartalet 2020.
- B2B-intäkterna ökade med 24,4% från andra kvartalet 2020 med en organisk tillväxt på 16,2%.
- Betydande framsteg inom subsegmenten Aggregation and Games – Pariplay och Sports – BtoBet.
- Goda framsteg i USA med kontrakt för spelhubb och egenutvecklade spel.
- Kontrakt för plattform och managed services med Irlands största landbaserade kasinokoncern.
- Tre kontrakt omfattande Aspire Globals hela erbjudande för lanseringen av nya varumärken i Europa och Latinamerika.
- Första varumärket live med BtoBets sportbok på Aspire Globals plattform.
- Ny licens för spel i Grekland. Aspire Global verkar nu på 30 reglerade marknader.
- Sportboksavtal tecknade med bland annat esport-operatören Luckbox.
- BuyWin, ett nytt innovativt verktyg som adresserar den nya tyska regleringen, lanserades i juli. BuyWin ger också en högre avkastning till spelarna och samtidigt tillgång till ett bredare utbud av spel.

NYCKELTAL					
<i>€ miljoner, om inget annat anges</i>	ANDRA KVARTALET		SEX MÅNADER		HELÅRET
	2021	2020	2021	2020	2020
Intäkter	55,8	43,7	103,9	77,4	161,9
EBITDA	9,9	7,1	18,4	12,3	27,1
EBITDA-marginal, %	17,7	16,1	17,8	15,8	16,7
EBIT	7,8	5,7	14,3	9,6	20,8
EBIT-marginal, %	13,9	12,9	13,8	12,4	12,9
Vinst per aktie, €	0,14	0,09	0,27	0,14	0,28
Vinst per aktie, efter utspädning, €	0,14	0,09	0,26	0,14	0,28
Operativt kassaflöde	8,0	12,0	13,3	13,8	27,7

VD KOMMENTERAR

”VI ÄR SÄKRA PÅ ATT NÅ VÅRA FINANSIELLA MÅL FÖR 2021”

Aspire Global rapporterar sitt sjätte kvartal i rad med solid tillväxt. Vi gjorde betydande framsteg under kvartalet genom att växa vår affär med såväl befintliga som nya partners i USA, Europa, Latinamerika och Afrika. Med tanke på vårt starka momentum i affärsverksamheten är vi säkra på att nå våra finansiella mål för 2021.

Intäkterna ökade med 27,7% från andra kvartalet 2020 till rekordhöga €55,8 miljoner med organisk tillväxt på 21,6%. Tillväxten var särskilt stark i Storbritannien och Irland liksom i region övriga världen vilket speglar vår framgångsrika expansion i både Nord- och Sydamerika samt konsolideringen av BtoBet. Det är särskilt glädjande att notera den starka organiska tillväxten med tanke på att andra kvartalet 2020 var positivt påverkat av pandemin.

EBITDA ökade med 40,1% till rekordhöga €9,9 miljoner och EBITDA-marginalen förbättrades från 16,1% till 17,7%. Den ökade lönsamheten drivs av stark intäkstillväxt, imponerande resultat i BtoBet och Pariplay, som förvärvades 2020 respektive 2019, samt vårt ständiga fokus på kostnadskontroll.

VIKTIGA KONTRAKT FÖR VÅRT PLATTFORMSERBJUDANDE

Våra senaste kontrakt med nya partners som omfattar Aspire Globals hela erbjudande inom iGaming visar att vi ligger branschens framkant. I juni tecknade vi ett avtal med Stake.com för deras kommande lansering av ett nytt varumärke i UK. Stake.com är en internationell, snabbväxande kasino- och bettingssajt med över 30 miljarder bett varje år. Vi är glada över att stödja Stake.com med vårt helhetserbjudande i lanseringen av deras nya kasino- och bettingssajt stake.co.uk på den stora brittiska marknaden. I april tecknade vi ett avtal med Luckster.com, ett nytt multivertikalt varumärke som har grundats av branschveteraner, inför deras kommande lansering i Europa och Latinamerika. För två veckor sedan tecknade vi ett kontrakt med JNS Gaming som vi kommer att stödja med att bygga ett nytt, globalt kasino- och bettingvarumärke.

Ett viktigt tillväxtsegment för oss är landbaserade kasinon som vill introducera sig online. Vi är stolta över att vara partner med Funfair Casino, Irlands största landbaserade kasinokoncern, som vi ska stödja när de går online.

FRAMGÅNG FÖR BTOBET

Strax efter att vi förvärvat BtoBet förra hösten annonserade BtoBet ett avtal med Betfair i Colombia. Betfair lanserade sportboken i första kvartalet 2021 och vi kan nu se en tillfredsställande utveckling av insättningar, vilket visar på BtoBets förmåga. Detta ömsesidigt givande samarbete kan öppna för andra möjligheter och är ett bra exempel på hur Aspire Global adresserar tier 1-operatörer.

Esport är ett snabbt växande segment och vi är glada över att samarbeta med den prisbelönta esport-operatören Luckbox. BtoBet kommer att förse Luckbox med sin banbrytande sportbok i europeiska och latinamerikanska länder. Detta gör det möjligt för Luckbox att bygga skraddarsydda sportboks-upplevelser för att ge varje spelare en unik spelarresa.

BtoBets egenutvecklade sportbok är en viktig konkurrensfördel när vi talar med såväl befintliga som nya partners. Under kvartalet startade vi de första projekten där partnervarumärken kommer att ersätta den befintliga bettinglösningen med BtoBets sportbok och i mitten av augusti gick det första varumärket live med BtoBets sportbok på vår plattform. Vi förväntar oss att flytten av partnervarumärken till BtoBets egenutvecklade plattform kommer att påverka intäkter och marginaler positivt under 2021.

BETYDANDE FRAMSTEG I USA

Våra expansionsplaner för USA går enligt plan. Sedan början av augusti har vi Quincy Raven på plats som VD för Aspire Globals USA-verksamhet. Marknaden för iGaming växer med en imponerande hastighet i USA och vi vill vara i framkant av den här utvecklingen. Quincy har bred erfarenhet och kommer att fokusera på att öka försäljningen och bygga upp den nödvändiga verksamheten för att säkerställa att Aspire Global kan etablera en betydande närvaro i USA.

I maj tecknade Pariplay ett avtal med Amelco som ska integrera Pariplays premium Fusion™-plattform i sitt USA-erbjudande. Det här partnerskapet kommer att öka båda parternas USA-verksamhet i flera stater. I april signerade Pariplay ett kontrakt med plattformslieferantören GAN som ska erbjuda Pariplays spel i New Jersey, Pennsylvania och Michigan.

TILLVÄXT PÅ NYA MARKNADER

Aspire Global verkar idag på 30 reglerade marknader i Europa, Nord- och Sydamerika samt Afrika. Vårt mål är att fortsätta växa på reglerade marknader, både med befintliga och nya partners. Vi har ett starkt fokus på att få fler certifieringar och licenser främst i Europa och på de amerikanska kontinenterna. På de senare fokuserar vi särskilt på USA och Brasilien. I Europa ser vi en enorm potential för vår sportbok. Introduktionen av vårt sportbokserbjudande har precis börjat i Storbritannien och vi har certifieringsprocesser på gång på andra viktiga europeiska marknader. I juni beviljades Pariplay en grekisk lämplighetslicens vilket gör att vi för första gången kommer in på den grekiska marknaden.

NYA INNOVATIVA FUNKTIONER

För att ligga i framkant av branschutvecklingen är innovation viktigt för oss. För att möta de nya kraven på den tyska marknaden lanserade vi BuyWin i juli, en funktion anpassad för den nya tyska regleringen. Genom dessa uppnås en högre avkastning på bettingtransaktioner, vilket gör det möjligt för operatörer att erbjuda alla spel som tyska spelare är vana vid med en normal, hög avkastning till spelarna på 95–96%. Det innovativa verktyget ger både lägre effektiv skatt för operatörer och bättre möjligheter att värva nya spelare tack vare högre RTP och bredare spelinnehåll. AspireEngage, vårt nya CRM-verktyg, lanserades tidigare i år och är en viktig faktor som bidragit till den starka tillväxten.

VÄRDESKAPANDE FÖRVÄRV

I andra kvartalet 2021 redovisade Pariplay en intäktsstillväxt på över 72% och BtoBet på över 105% med god lönsamhet. Dessa båda förvärv har väsentligen bidragit till Aspire Globals starka resultat och har varit avgörande för att positionera Aspire Global som en komplett och drivande leverantör för iGaming-operatörer. Det är tillfredsställande att se att Aspire Global så tydligt har visat på sin förmåga att göra värdeskapande förvärv.

STARK B2C TILLVÄXT

Också i det här kvartalet rapporterade B2C-segmentet stark tillväxt. Som annonserades i mars 2021 har vi initierat en översyn av B2C-segmentets roll i koncernstrukturen och vi förväntar oss att avsluta översynen under hösten. Översynen kommer att hjälpa oss att bättre bedöma våra möjligheter att ytterligare accelerera dess tillväxt. En sådan förändring kan bidra till att förbättra Aspire Globals totala marginaler och EBITDA och potentiellt även hjälpa oss att accelerera nya B2B-initiativ och gå in i nya marknader.

FRAMTIDSUTSIKTER

Aspire Global visar ständigt på sin förmåga att utföra sin tillväxtstrategi och skapa värde. Vi ser fantastiska tillväxtmöjligheter för Aspire Global genom att växa med befintliga partners, få nya partners och gå in i nya marknader. Aspire Globals finansiella mål för 2021 är €200 miljoner i intäkter och €32 miljoner i EBITDA vilket ger en EBITDA-marginal på 16%. Med tanke på vårt starka momentum i affärsverksamheten är vi säkra på att nå våra finansiella mål för 2021.

Tsachi Maimon
VD

FÖR MER INFORMATION KONTAKTA GÄRNA

Tsachi Maimon, VD, tel +346-36452458, e-post investors@aspireglobal.com
Motti Gil, CFO, tel +356-99240646, e-post investors@aspireglobal.com

Aspire Global offentliggör denna information i enlighet med EU-förordningen om marknadsmissbruk (MAR). Informationen lämnades för offentliggörande genom förmedling av kontaktpersonerna ovan klockan 08.00 den 19 augusti 2021.

WEBBSÄND PRESENTATION AV RAPPORTEN FÖR ANDRA KVARTALET

VD Tsachi Maimon och CFO Motti Gil presenterar rapporten för andra kvartalet 2021 den 19 augusti kl 10.00 via länken <https://tv.streamfabriken.com/aspire-global-q2-2021>. Det går att ställa frågor via chatten under presentationen eller genom att ringa in på något av följande nummer:

Sverige: 0856642695

UK: +443333009273

USA: +16467224956

Presentationsmaterialet kommer också att vara tillgängligt på Aspire Globals webbplats <https://www.aspireglobal.com/investors/>.

Den fullständiga kvartalsrapporten finns tillgänglig på engelska via länken: <https://www.aspireglobal.com/wp-content/uploads/2021/08/Q2-21-Report.pdf>

NÄSTA RAPPORT

Rapporten för tredje kvartalet offentliggörs den 4 november 2021 kl 08.00.

Detta dokument är en översättning av det engelska originaldokumentet. Vid eventuell avvikelser mellan originaldokumentet och den svenska översättningen ska det engelska originalet ha företräde.

OM ASPIRE GLOBAL

Aspire Global är en ledande B2B-leverantör av iGaminglösningar och erbjuder allt företag behöver för att framgångsrikt driva ett iGamingvarumärke med kasino och sportspel. B2B-erbjudandet omfattar en robust teknisk plattform, egenutvecklade kasinospel, en egenutvecklad sportbok och en spelhubb. Plattformen kan nyttjas för sig eller i kombination med ett brett tjänsteutbud. Utöver B2B-erbjudandet driver Aspire Global också flera B2C-varumärken, däribland Karamba som är det bästa exemplet på styrkan i B2B-erbjudandet. Koncernen är verksam på 30 reglerade marknader i Europa, Amerika och Afrika, som exempelvis USA, UK, Danmark, Portugal, Spanien, Polen, Irland, Nigeria, Colombia och Mexiko. Koncernen har kontor i Malta, Israel, Bulgarien, Ukraina, Norra Makedonien, Indien, Italien och Gibraltar. Aspire Global är noterat på Nasdaq First North Premier Growth Market under namnet ASPIRE. Certified Advisor: FNCA Sweden AB, info@fnca.se, +46-8-528 00 399. Besök gärna www.aspireglobal.com för mer information.